



*Enrichissez
votre année
en explorant
de nouvelles
compétences !*

NOS FORMATIONS INTER-ENTREPRISES

Janvier - Juin 2026

● **LEADERSHIP
& GESTION D'ÉQUIPE**

● **PERFORMANCE &
EXPERTISE DES RH**

○ **ORIENTATION CLIENT &
TECHNIQUES DE VENTE**

○ **COMMUNICATION &
DÉVELOPPEMENT
PERSONNEL**



LEADERSHIP & GESTION D'ÉQUIPE

03.02.26

De collègue à manager :
réussir sa transition.

17.03.26

Les techniques de négociation managériale :
influencer et convaincre avec succès.

08.04.26

Fédérer ses équipes et conduire le changement.

11.05.26

La facilitation managériale : développer l'intelligence collective au sein de son équipe.

02.06.26

Manager la diversité générationnelle :
comment engager la Gen Z tout en mobilisant les autres générations ?

29.06.26

Développer son intelligence émotionnelle pour manager avec bienveillance et impact.

PERFORMANCE & EXPERTISE RH

21.01.26

La gestion de l'absentéisme et la prévention du burn-out.

04.03.26

Le management des talents et des compétences.

14.04.26

Etablir son plan de formation et construire un parcours de formation.

15.06.26

Entretiens de recrutement :
évaluer les candidats avec précision et pertinence.

02.07.26

Mobility Management :
un levier pour fidéliser et développer ses collaborateurs.

ORIENTATION CLIENT & TECHNIQUES DE VENTE

26.01.26 La gestion des plaintes et des clients difficiles.

27.03.26 **Le pitch commercial :**
avoir de l'impact et savoir convaincre.

21.05.26 **Le service client proactif :**
anticiper les besoins et dépasser les attentes
de ses clients.

29.05.26 **Prise de rendez-vous et prospection par téléphone.**

25.06.26 **Cross-selling et up-selling :** maximiser ses ventes et
créer de la valeur ajoutée.

COMMUNICATION & DÉVELOPPEMENT PERSONNEL

12.02.26

Le pouvoir de la diversité générationnelle :
travailler ensemble autrement.

11.03.26

La pensée critique :
développer ses capacités d'analyse et de jugement.

01.04.26

Renforcer sa confiance en soi.

23.04.26

Faire preuve de résilience et développer sa flexibilité
face au changement.

10.06.26

Réaliser des brainstormings créatifs et des réunions
dynamiques et interactives.

INFORMATIONS PRATIQUES



Nos formations se déroulent à Nivelles de 9h à 17h.



Les dates sont confirmées à partir de 3 participants inscrits.



Tarif & Inscriptions :

info@sanaelconsult.com



Pour consulter notre catalogue en ligne :



CONTACTEZ-NOUS

Si vous souhaitez vous inscrire sur liste d'attente pour nos autres formations.

si vous souhaitez mettre en place l'une de ces thématiques sur-mesure pour votre entreprise.

si vous avez plutôt besoin d'un coaching individuel.

si vous êtes un particulier et que nos formations vous intéressent,

contactez-nous !



*NOUS DÉTERMINERONS
ENSEMBLE LA SOLUTION
QUI CORRESPOND AU
MIEUX À VOTRE BESOIN !*

info@sanaelconsult.com

+32 497 51 65 05

www.sanaelconsult.com

